

10 Langkah Menjadi Entrepreneur untuk Mahasiswa Lugu



Romi Satria Wahono
romi@romisatriawahono.net
<http://romisatriawahono.net>
YM: romi_sw

IlmuKomputer.Com

1

Romi Satria Wahono

- SD Sompok Semarang (1987)
- SMPN 8 Semarang (1990)
- SMA Taruna Nusantara, Magelang (1993)
- S1, S2 dan S3 (on-leave) dari Department of Computer Sciences, **Saitama University**, Japan (1994-2004)
- Core Competence: **Software Engineering**, eLearning System, Knowledge Management
- Peneliti di **Lembaga Ilmu Pengetahuan Indonesia**
- Founder dan Koordinator **IlmuKomputer.Com**

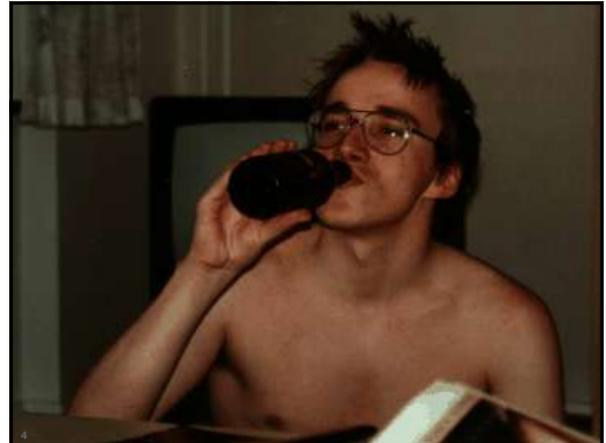


2

Would you have invested?



Microsoft Corporation, 1978



1. Identifikasi Diri dan Lingkungan

- Identifikasi diri, kelebihan kita di mana?
- Pelajari latar belakang teman dekat. Orang tua mereka bekerja sebagai apa?



BmsKomputer.Com

2. Pilih Partner dan Tema Produk

- Pilih teman yang bervisi sama dan memiliki **latar belakang yg dekat** dengan bidang yang kita garap
- Anggap kita pilih teman yang kebetulan orangtuanya **mengelola Apotik**
- Aplikasi **Pengelolaan Apotik** jadi tema perdoeangan kita!



8

3. Pilah dan Pilih Produk

- Cari buku yang membahas aplikasi atau Sistem Informasi Manajemen (SIM) untuk Apotik. Pilih yang **source code-nya terbuka**
- Atau cari **open source**, eksplorasi situs **sf.net**



4. Oprek Produk dan Perbaiki Desain

- Oprek SIM atau aplikasi Apotik yg kita pilih. Pelajari source code-nya dan tambahkan fitur yang diperlukan meskipun masih sederhana
- Buat icon, logo dan desain user interface yang baru, unik dan khas. Pokoknya **perbaiki desainnya!**
- Cek lisensinya supaya tidak melanggar

10

BmsKomputer.Com

5. Manfaatkan Lingkungan

- Kita sudah punya **produk software aplikasi yang siap ditawarkan** meskipun masih sederhana
- Minta teman kita "**merayu**" orang tuanya supaya mau menggunakan produk SIM Apotik di Apotik yang dikelola
- **Gratisan** saja. Komputer yang digunakan generasi lama juga tidak masalah, toh fitur belum banyak

11

BmsKomputer.Com





13

6. Dapatkan Portfolio dan Promosi

- Hore! Kita sudah **punya satu pelanggan**
- Buat spanduk kecil di atas komputer dan beri tulisan:

Apotik ini Dikelola dengan Sistem Informasi Manajemen Apotik **SIMAPO Versi 1.0**
Tertarik? Kontak Kami di 08158622xxxx

14

BimaKomputer.Com

7. Lakukan Blog Marketing

- **Buat situs untuk promosi.** Tanpa modal? Pakai blog gratisan: **Wordpress.Com, Blogspot.Com**
- **Mulai ngeblog,** ceritakan tentang sistem informasi manajemen, obat-obatan, apotik, kenapa apotik harus memanfaatkan IT, dsb.
- Manjakan pengunjung dengan informasi **daftar apotik seluruh Indonesia**
- Jangan lupa beri jargon yang agak besar: **"SIMAPO ver 1.0 Telah diimplementasikan di Salah Satu Apotik di Kota Besar di Indonesia".**

15

BimaKomputer.Com

SIMAPO ver 1.0 Telah diimplementasikan di Salah Satu Apotik di Kota Besar di Indonesia

8. Kejar Terus Portfolio

- **Rayu teman lain** yang punya tetangga, kakek, nenek, bapak, ibu, paman atau saudara baik jauh maupun dekat yang mengelola apotik
- Minta supaya mau instal. Gratiskan, tapi kalau mau bayar juga nggak nolak ;) Paling tidak ada ongkos naik angkot untuk install SIM-nya .
- Jangan lupa update spanduk dan brosur: **"Apotik Ini Dikelola dengan SIMAPO ver 1.0, Sistem Informasi Manajemen untuk Apotik yang telah Diimplementasikan di Beberapa Kota Besar di Indonesia"**

17

BimaKomputer.Com

Apotik Ini Dikelola dengan SIMAPO ver 1.0, Sistem Informasi Manajemen untuk Apotik yang telah Diimplementasikan di Beberapa Kota Besar di Indonesia

18

9. Benahi SIM dan Tambahkan Fitur

- Alhamdulillah sudah dapat dua pelanggan!
- Oprek lagi SIM Apotik kita, **tambahkan fitur berdasarkan feedback** dari pengguna
- Benahi user interface, buat yang lebih segar dan unik, **beri versi baru** SIMAPO Ver 1.1
- Tawarkan lagi, jangan gratis atau terlalu mahal Rp 500 -700 rb juga OK
- Tetap lakukan **blog marketing**, bisa juga dipertajam dengan aktif **ikut tender atau menjadi subkontrak**

19

BimaKomputer.Com

10. Matangkan Produk dan Mulai Kembangkan Produk Lain

- Terus **perbaiki produk SIM Apotik** sampai lengkap fiturnya
- Apabila satu produk sudah matang, pikirkan untuk **mengembangkan produk lain**
- Mulai lagi dari tahap pertama, cari teman lagi yang punya hubungan dengan pengelola bengkel, perpustakaan, toko buku, dsb.

20

BimaKomputer.Com



23

Selamat, Sang Mahasiswa Lugu Sudah Menjadi Entrepreneur!



24

BimaKomputer.Com